

Aykut ENGİN

Doğum Tarihi / Yeri : 1977 / İstanbul
Adres : B.Çekmece/İstanbul
Telefon Numarası : 0 532 5958549
Askerlik Durumu : Foça'da tamamlandı (Mayıs 2004)
E-Posta : aykutengin@hotmail.com ; bilgi@aykutengin.com
Erişim : <https://tr.linkedin.com/in/enginaykut>
www.aykutengin.com

EĞİTİM BİLGİLERİM :

Doktora Eğitimi, *Maden Müh. Programı- İstanbul Teknik Üniversitesi (Halen devam ediyor)*
Y.Lisans Tezi, **Zamanti Yöresi Oksit Kurşun-Çinko Cevherlerinin Zenginleştirilmesi**,
X.Uluslararası Balkan Konferansı (Ağustos-2002)
Yüksek Lisans Eğitimi, I.T.Ü *Cevher Hazırlama A.B.D.- (2000-2002)*
Lisans Eğitimi, I.T.Ü *Maden Mühendisliği Bölümü- (1995-1999)*

İŞ TECRÜBELERİM :

Clarion Events Ltd.

Acting Country Manager (*Nisan 2014 - ...*) : Bir önceki pozisyonun sorumluluklarına ilave olarak Türkiye ofisinin yönetilmesi, Enerji alanı başta olmak üzere yeni iş geliştirme projelerinin hayata geçirilmesi

Show Director (*Temmuz 2013 - Mart 2014*) : 55 farklı ülkede 200'ye yakın organizasyon düzenleyen uluslararası firmanın Türkiye ve komşu coğrafyalardaki yeni fuar organizasyonları için fizibilite çalışmalarının yapılması, İngiltere merkez ofise raporlanması, ilgili oda, dernek ve vakıflarla danışmanlık hizmetlerinin yürütülmesi

Show Manager (*Haziran 2010 - Haziran 2013*) : Satış, Pazarlama ve Operasyon müdürleri ile bu müdürlere bağlı birimlerin yönetilmesi. Yeni fuar organizasyonları için fizibilite çalışmalarının yapılması, Almanya ofise raporlanması, ilgili oda, dernek ve vakıflarla danışmanlık hizmetlerinin yürütülmesi

SURVEY Marketing + Consulting GmbH & Co. KG.

Satış & Pazarlama Grup Başkanı (*Haziran 2008 – Mayıs 2010*) : Satış ve Pazarlama müdürleri ile bu müdürlere bağlı birimlerin yönetilmesi. Almanya, İtalya, İspanya, Polonya, Rusya ve Çin'deki organizasyonların takibi. Yeni fuar organizasyonları için fizibilite çalışmalarının yapılması, Almanya merkeze raporlanması, ilgili oda, dernek ve vakıflarla danışmanlık hizmetlerinin yürütülmesi

Bir önceki pozisyonundaki fuarlara ilaveten; Ağaç İşleme Makineleri (Z-TEC), Mutfak ve Banyo (MUDER), Ofis Mobilyaları (Office-İST) ve Yenilenebilir Enerji (R-ENERGY) Fuarları'nın satış, pazarlama, bütçeleme ve operasyon süreçlerinin yönetilmesi

Satış & Pazarlama Müdürü (*Haziran 2007 - Mayıs 2008*) : İlgili şirketin Almanya, İtalya, İspanya, Rusya, Polonya, Çin ile Türkiye'deki fuarcılık ve danışmanlık hizmetlerinin satış ve organizasyonlarının yönetimi

Uluslar arası Mobilya Yan Sanayi, Orman Endüstrisi (ZOW), Mobilya Tekstili (Furni-Fab) ve Spor (Sportif) Fuarları'nın satış ve pazarlama süreçlerinin yönetilmesi

Tüyap Fuarcılık A.Ş.

Satış Müdürü (*Ocak 2007 - Mayıs 2007*) : Yeni fuar konularının bulunması, fizibilite çalışmalarının yapılması, fuarın organizasyonu, satışı, gruba bağlı personelin eğitim ve yönetimi, projelerle ilgili oda, dernek ve vakıflarla ilişkilerin yürütülmesi ile fuar sonrası raporlamaların yapılması

Maden, Kapı, Kent-Belediye, Otobüs Fuarları'nın satış ve pazarlama süreçlerinin yönetilmesi

İş Geliştirme Sorumlusu (*Haziran 2005 - Aralık 2006*) : Yeni fuar alanları konusunda fizibilite çalışmalarının yapılması, satışının organize edilmesi ve de fuar sonrası genel raporlamalar.

Uluslar arası Savunma Sanayi Fuarı (IDEF'05) 'nın satış ve pazarlama süreçlerinin yürütülmesi

Akbank T.A.Ş.

Operasyon Merkezi-Bilişim Teknolojileri İş Geliştirme Yöneticisi (*Haziran 2004 - Mayıs 2005*) : Alternatif Dağıtım Kanalları sistem geliştirme süreçlerinde projelere ait iş gereksinimleri ve test seneryolarının hazırlanması, testlerin yapılması ve onayının verilmesi, sistem entegrasyon süreçleri ile proje sonrası eğitimlerin verilerek, raporlama ve kontrollerin yapılması

Çağrı Merkezi-Supervisor (*Şubat 2000 - Kasım 2003*) : 60 kişilik bir gruba ait operasyonun denetimi, kalite ve motivasyonun sağlanması, eğitimlerin verilmesi ile iş geliştirme süreçlerine yönelik katkılar

ALDIĞIM EĞİTİMLER :

İngilizce Eğitimi / *Wall Street Institute, 1 Nisan 2013-30 Eylül 2014*

Hisse Senetleri Eğitimi / *Akyatırım, 03-04 Şubat 2005*

Etkin Çağrı Mekezi Yönetimi Eğitimi / *Sistema, 02-03 Ekim 2004*

Bireysel Emeklilik Ürün Eğitimi / *AkEmeklilik, 29-30 Ağustos 2003*

Yükselme Kursu, Akbank Eğitim Grubu / *08-27 Ocak 2003*

Geliştiren Yönetici Eğitimi, Baltaş&Baltaş / *26-27 Temmuz 2002*

Etkili Sunum Teknikleri Eğitimi, Baltaş&Baltaş / *19-20 Ocak 2002*

Çağrı Merkezi Okulu, Arthur Andersen / *2 Nisan-12 Mayıs 2001*

Temel Bankacılık Eğitim Kursu / *Akbank Eğitim Grubu, 26-30 Mart 2001*

İletişim Teknikleri Eğitimi / *Arthur Andersen, 13-23 Mart 2001*

KİŞİSEL YETKİNLİKLER :

İyi derecede İngilizce bilgisi

B Sınıfı sürücü belgesi

CRM Müşteri İlişkileri Yönetimi programı,

Microsoft Office, Business Object, Avaya, Work Force Manager, Wordnet, Sara

REFERANSLAR : İstenildiğinde temin edilecektir.